

N/Réf : DCC/4320/01/16/OSRC

Objet: Offre de service de Représentation Commerciale

Monsieur/Madame,

Djobey Consulting Corporation (DCC) vient respectueusement auprès de votre haute personnalité vous proposer nos services de Représentation commerciale.

DCC a pour vocation de vous accompagner dans votre développement au Cameroun et vous en éviter les écueils. DCC a pour mission de promouvoir et faciliter les liens bilatéraux entre les entreprises Européennes, Américaines, Asiatiques, Africaines et Camerounaises.

Notre service de représentation commerciale consiste à une mission de prospection, d'Identification de partenaires potentiels, de Négociation, de Suivi des commandes et de Prise en charge de vos importations au Cameroun

Vous êtes à la recherche de nouveaux marchés, nous vous offrons la possibilité à travers nos services de représentation commerciale de promouvoir et développer les ventes pour tout type de produits au Cameroun.

Pour satisfaire le Client, DCC définit ses stratégies de représentation commerciale autour de 4 axes principaux: Nous vous proposons :

Service 1-Etude préliminaire

Service 2-Recherche de partenaires au Cameroun (clients)

Service 3-Représentation commerciale

Service 4-Implantation au Cameroun

▪ **Cameroun**

Avec un taux de croissance de 5% en 2015, une population d'environ 25 millions d'habitant avec une classe moyenne en augmentation constante et la population jeune, le Cameroun constitue le moteur de l'économie de l'Afrique Centrale et représente un énorme potentiel de développement pour les entreprises Européennes, Américaines et Asiatiques.

Le Cameroun possède par ailleurs des fondements solides : grande stabilité politique, inflation sous contrôle, système bancaire solide.

Pays le plus peuplé de l'Afrique Centrale, le Cameroun est devenue un pays incontournable dans la sous région d'Afrique Centrale. Le rythme des affaires y est lent et tout projet doit s'inscrire dans une vision à moyen voire long terme.

Un suivi quotidien est indispensable pour faire avancer les projets et il va de soi que ce contrôle est extrêmement difficile à assurer si l'on n'est pas sur place.

Nous sommes un cabinet d'Affaires professionnel innovant qui développe chaque jour des nouvelles stratégies pour permettre aux entreprises de mieux vendre leurs produits au Cameroun à travers nos services de représentation commerciale

Nous permettons aux entreprises étrangères de booster la vente de leurs produits au Cameroun à travers notre expertise et nos services de représentation commerciale.

Vous en souhaitant bonne réception, veuillez agréer Monsieur/madame l'expression de nos salutations distinguées.

DJOBAY CONSULTING CORPORATION (DCC)
Lauréat du
Prix International Arch of Europe for Quality and Technology
Of BID-Business Initiative Directions - in Germany-2014



Directeur Général Dcc



Jean Bertin DJIOFACK

Canevas de service de Représentation Commerciale

Le service de représentation commerciale consiste à une mission de prospection, d'Identification de partenaires potentiels, de Négociation, de Suivi des commandes et de Prise en charge de vos importations au Cameroun

- **Mission de prospection**

Il est conseillé de se rendre au Cameroun pour trouver des partenaires et rencontrer des entreprises Camerounaise. DCC vous accompagne dans la planification et l'organisation de votre visite en Cameroun que ce soit dans le cadre d'une prospection ou pour finaliser un accord avec des entreprises Camerounaises présélectionnées.

- **Identification de partenaires potentiels**

Identifier des partenaires potentiels est difficile compte tenu de certaines barrières. La force de DCC est de trouver toutes les entreprises susceptibles de vous convenir et il s'agit là d'un premier pas. En effet, nous effectuons par la suite avec vous une sélection de celles qui correspondent exactement à votre cible.

- **Négociation**

Négocier les termes et les conditions d'un contrat est une étape délicate et beaucoup d'attention doit être apporté afin que les intérêts des deux parties soient pris en considération. DCC peut vous accompagner dans ce processus.

- **Suivi des commandes**

Nous offrons nos services pour faciliter les transactions futures entre votre entreprise et vos partenaires Camerounais (clients) avec le support de notre réseau local.

- **Prise en charge de vos importations au Cameroun**

Avec les nombreuses lois, droits et taxes impliqués dans le processus d'importation de produits au Cameroun, il est indispensable d'avoir un soutien local capable de gérer ce processus fastidieux. Nous pouvons être votre représentant exclusif et introduire vos produits dans le pays sans difficulté.



Service 1-Etude préliminaire

- **Analyse du projet**

La planification est l'étape la plus importante de tout projet. Un projet est susceptible d'échouer sans une pré-étude et une analyse détaillée basées sur ses objectifs. Ce rapport a pour objet de mesurer le potentiel du projet envisagé.

- **Étude de faisabilité**

Il s'agit d'une étude initiale pour définir le champ d'application d'un secteur / produit sur le marché Camerounais. Elle comprend notamment des indications de sources et constitue la première étape pour une entreprise qui envisage de lancer ses produits Cameroun.

- **Etude de marché**

Il s'agit de vous donner une vue approfondie de votre secteur en se concentrant sur des segments de produits spécifiques au Cameroun. Cette étude détaille la situation actuelle des marchés, leur structure, les acteurs du marché, les droits de douane, les prix pratiqués, etc.

- **Stratégie d'entrée du marché**

Il s'agit de vous donner une vue approfondie de votre secteur en se concentrant sur des segments de produits spécifiques au Cameroun. Cette étude détaille la situation actuelle des marchés, leur structure, les acteurs du marché, les droits de douane, les prix pratiqués, etc. Les informations ci-dessus proviennent de sources authentifiées des secteurs concernés que nous rassemblons par notre méthode de recherche primaire.

L'étude se termine par nos suggestions et recommandations qui s'appuient sur une étude secondaire, à savoir des interviews et discussions avec des interlocuteurs de votre secteur.

- **Veille stratégique**

Il s'agit de vous apporter des informations régulières sur votre secteur et de vous informer des derniers développements sur le marché par une surveillance étroite : évolution du comportement des concurrents, réaction du marché à certains nouveaux entrants par des études de cas, recherche d'informations sur des entreprises spécifiques et mesure de leur situation financière, etc

Service 2-Recherche de partenaires au Cameroun (clients)

- **Mission de prospection**

Il est conseillé de se rendre au Cameroun pour trouver des partenaires et rencontrer des entreprises Camerounais. DCC vous accompagne dans la planification et l'organisation de votre visite au Cameroun que ce soit dans le cadre d'une prospection ou pour finaliser un accord avec des entreprises Camerounaises présélectionnées.

- **Identification des partenaires potentiels**

Identifier des partenaires potentiels est difficile compte tenu de certaines barrières. La force de DCC est de trouver toutes les entreprises susceptibles de vous convenir et il s'agit là d'un premier pas. En effet, nous effectuons par la suite avec vous une sélection de celles qui correspondent exactement à votre cible.

- **Audit et sélection**

Cette étape consiste en une recherche de fond sur les entreprises représentant un potentiel de collaboration et s'assure de l'adéquation entre vos exigences et l'entreprise Camerounaise.

- **Réalisation d'une liste qualifiée**

Vérification de l'intérêt des sociétés Camerounaise potentielles ainsi retenues à l'étape ci-dessus au moyen d'appels téléphoniques, réunions, mails, etc.

- **Organisation de réunions**

Coordination et organisation de réunions en tête à tête au Cameroun dans les villes correspondant au secteur en question

- **Accompagnement dans la négociation des conditions de représentation**

Négocier les termes et les conditions d'un contrat est une étape délicate et beaucoup d'attention doit être apporté afin que les intérêts des deux parties soient pris en considération. DCC peut vous accompagner dans ce processus.

- **Suivi de vos partenaires (contrôle de leur activité, suivi des commandes,...)**

Nous fournissons des services de suivi pour faciliter les transactions futures entre votre entreprise et votre partenaire Camerounais en s'appuyant sur notre réseau local

Service 3-Représentation commerciale

- **Mission de prospection**

Il est conseillé de se rendre au Cameroun pour trouver des partenaires et rencontrer des entreprises Camerounais. DCC vous accompagne dans la planification et l'organisation de votre visite au Cameroun que ce

soit dans le cadre d'une prospection ou pour finaliser un accord avec des entreprises Camerounaises présélectionnées.

- **Identification des partenaires potentiels**

Identifier des partenaires potentiels est difficile compte tenu de certaines barrières. La force de DCC est de trouver toutes les entreprises susceptibles de vous convenir et il s'agit là d'un premier pas. En effet, nous effectuons par la suite avec vous une sélection de celles qui correspondent exactement à votre cible.

- **Négociation**

Négocier les termes et les conditions d'un contrat est une étape délicate et beaucoup d'attention doit être apporté afin que les intérêts des deux parties soient pris en considération. DCC peut vous accompagner dans ce processus.

- **Suivi des commandes**

Nous offrons nos services pour faciliter les transactions futures entre votre entreprise et vos partenaires Camerounais (clients) avec le support de notre réseau local.

- **Prise en charge de vos importations au Cameroun**

Avec les nombreuses lois, droits et taxes impliqués dans le processus d'importation de produits au Cameroun, il est indispensable d'avoir un soutien local capable de gérer ce processus fastidieux. Nous pouvons être votre représentant exclusif et introduire vos produits dans le pays sans difficulté.

Service 4-Implantation au Cameroun

- **Conseils sur le type de structure à envisager**

Afin d'atteindre les objectifs d'affaires, la structure juridique de l'entreprise est très importante. Nous vous aidons à comprendre les différentes options et vous conseillons la plus appropriée pour atteindre vos objectifs.

- **Conseils juridiques dans le cadre des accords de partenariat commerciaux, industriels et financiers**

Le système juridique Camerounais étant très compliqué et fastidieux, il est toujours préférable d'avoir l'appui d'un organisme local qui peut expliquer les implications dans leur moindres détails. Etablir des accords et finaliser des termes commerciaux sont quelques uns des services que nous vous proposons avec l'aide de conseillers juridiques avec lesquels nous travaillons en partenariat.

- **Enregistrement de marques et brevets**

Nous vous offrons ce service avec l'aide de conseillers juridiques partenaires.

- **Mise en place de Bureaux de représentation : Filiales, Joint-Ventures**

Après avoir finalisé la structure de l'entreprise, nous vous accompagnons également dans le processus de formation depuis l'enregistrement de l'entité, la rédaction des documents requis applicable à la forme juridique choisie, etc. jusqu'à ce que l'entité soit opérationnelle.

- **Recherche d'emplacements industriels**

Sur la base de notre étude de marché et de notre veille stratégique, nous vous aidons à acquérir ou à mettre en place des usines à l'endroit idéal.

- **Mise en place d'un réseau de vente**

Nous vous aidons à construire un solide réseau de vente dans les villes Camerounais et en milieu inter urbain.

- **Activités marketing et promotionnelles**

Le Cameroun étant un marché vaste, promouvoir ses produits auprès des bonnes cibles, au bon moment et de façon adéquate nécessite un travail de préparation et planification. Nous vous aidons dans ce cadre à définir la stratégie marketing pour chaque cycle de vie de vos produits.

- **Représentation lors de salons professionnels**

Les salons sectoriels constituent la meilleure exposition possible pour promouvoir votre entreprise ou vos nouveaux produits au Cameroun. Nous pouvons vous y représenter.

- **Identification d'agences de promotion de votre marque**

Nous vous aidons à définir votre stratégie de commercialisation dans les différentes étapes du cycle de vie de vos produits avec l'appui d'agences de communication spécialisées et professionnelles qui contribuent à la construction d'une image de marque.

- **Assistance dans le recrutement, gestion de l'installation des expatriés (formalités d'immigration, logement, aide à l'intégration, etc)**

L'embauche de personnel exige des compétences spécifiques afin que les futurs employés se révèlent productifs. Nous vous offrons un accompagnement dans cette démarche.

- **Portage**

Nous vous offrons d'héberger dans nos locaux vos employés et de superviser leur travail pour votre compte si vous le souhaitez.

PRESENTATION DE NOTRE ENTREPRISE

Djobey Consulting Corporation (DCC) est un Cabinet d'Expertise en management et conseils spécialisé dans le montage de Business plan, Étude de faisabilité, Étude de marché, Assistance en comptabilité, conseil en investissement, Analyse financière, coaching d'Affaires, Assistance marketing et développement commercial, Représentation Commercial

Notre Vision

Bien que notre clientèle ne se résume pas à une frontière précise à cause de la mondialisation qui met en compétition petites, moyennes et grandes entreprises, Nous croyons que le développement du Cameroun est possible, le Cameroun se développera le jour où les entreprises Camerounaise s'approprient et appliqueront dans leurs structures les meilleures pratiques de gestion. Alors nous travaillons à nous approprier ces meilleures pratiques de gestion et à ensuite les mettre à la disposition des entreprises qui en ont besoin.

Notre Mission

La mission essentielle de **DCC** est de proposer les meilleures solutions pour créer, gérer et développer une entreprise. Elle entend s'investir et tout donner pour le Meilleur de l'Entreprise à travers l'offre de services innovants, créatifs et répondant aux besoins et moyens des PME de l'Afrique Centrale.

DCC travaille chaque jour à apporter les solutions les meilleures pour optimiser les performances de la Petite et Moyenne Entreprise. Des solutions que les petites et Moyennes Entreprises n'hésitent pas à solliciter parce que nous avons su créer de l'adaptation dans la différence au point où tout le monde y trouve sa réponse, des réponses à des défis de gestion.

Nous travaillons avec engagement pour relever avec nos clients leurs défis les plus délicats. Nous agissons avec amour pour démontrer à nos clients à quel point leur satisfaction nous tient à cœur ! Nous proposons à nos clients les solutions les plus innovantes et les préparons à relever les défis d'aujourd'hui et de demain !

Présente au Cameroun, **Djobey Consulting Corporation (DCC)** s'est donnée pour vocation essentielle de vulgariser et d'intégrer les meilleures pratiques de gestion dans les PME africaines. Elle étendra prochainement sa présence dans d'autres pays.

Djobey Consulting Corporation (DCC) se positionne aujourd'hui en tant qu'acteur majeur du développement des petites et moyennes entreprises (PME) en Afrique Centrale. Nous ne sommes pas un simple cabinet de conseil en management en Afrique Centrale, nous sommes tout simplement le leader dans la promotion des PME dans notre sous-région.

Information sur le dirigeant

Jean Bertin Djiöfack est fondateur et directeur général du cabinet Djobey Consulting Corporation(DCC). Fondateur de l'APBJ. Fondateur de Business Jeune Magazine. Fondateur de Devencertified. Expert-Consultant en Management et Entrepreneuriat, Consultant en marketing et comptable, Expert en Business plan, Coach d'Affaires, Auteur, chercheur et doctorant en Management des entreprises. 11ans d'expériences professionnelles. Coaché plus de 300 entrepreneurs et plus de 175 rédactions de Business Plan.

Il possède par ailleurs un réseau professionnel de qualité à travers le pays. Son équipe est constituée de consultants d'expérience prêts à faire bénéficier de leur expertise aux entreprises étrangères souhaitant se développer au Cameroun.

Quelques références :

-SOCIETE SANO SARL-CTEC SARL, LA FOURNITURE BURMATIQUE SARL-UNIVERS PRODUCTION SARL-SOCIETE OKLICEANCE SARL (GABON)-SOCIETE KOOPER SARL-WETCO TRANSPORT SARL-INTERPRO -ZANGUE & FILS SARL-ATACOM SARL-KELBA-CME - AFRIKANMARKET - ENTREPRISE DGTA-BCSSI-MAG ENTERPRIZ SARL -TECHNAGRI-SEMAGRI SARL-BOWLING CLUB SARL -GIC GREEN FARM, ZHEJIANG AGRICULTURAL AND FISHING CO.LTD CHINA -DEVENCERTIFIED, URIM & THUMMIM-NAZA CONGO SARL, JIN COCOA FARM, CAVE&CAFE HALAL,AGROLYN, DAVINCI INVESTMENT GROUP SARL



Proposition de tarif de service de représentation commerciale

1-Prestation à fournir

Durant toute la durée de cette prestation, le Cabinet DCC devra être au service du client et lui fournir tout service lié à la représentation commerciale, tel que requis par le client conformément à son domaine d'activité. Le Cabinet DCC assistera et conseillera également le client au besoin.

2-Rémunération du Cabinet DCC

Le Cabinet DCC propose au client les tarifs suivant pour les services de représentation commerciale selon les modalités suivantes :

Public ciblé	Services	Tarif
-PME (Petites et moyennes entreprises) -Grandes entreprises -Industrie -Commerçants	Service 1-Etude préliminaire Service 2-Recherche de partenaires au Cameroun (clients) Service 3-Représentation commerciale Service 4-Implantation au Cameroun	Demander votre Devis

Vous souhaitez solliciter notre service de représentation commerciale, veuillez nous envoyer une description de vos produits ou services, A partir de ces éléments nous allons vous proposer un Devis d'accompagnement.

3-Echéance de paiement

Le Cabinet DCC devra facturer chaque fois ses services à son client sur une base régulière pour les services de représentation commerciale rendus.

Nous ont fait confiance



DCC-Djobey Consulting Corporation

Découvrez nos solutions pour créer et développer votre entreprise



SAVOIR SE
POSITIONNER
EST ESSENTIEL.

Nos services

- Service de Montage de Business Plan
- Service d'assistance en création d'entreprise
- Service d'assistance en comptabilité
- Service de Coaching d'Affaires
- Service de montage d'étude de faisabilité
- Service de montage d'étude de marché
- Service de montage de plan Marketing
- Service de montage des analyses financières
- Service d'Accompagnement à la recherche de financement
- Service de montage des bilans financiers
- Service d'assistance en gestion des ressources humaines
- Service d'audit & conseil en investissement, gestion et développement des entreprises
- Service d'accompagnement marketing et développement commercial
- Service d'Élaboration de Manuel des procédures Administratives, financières et Comptables
- Service de Formation sur mesure
- Service de représentation commerciale

Visitez www.djobeyconsultingcorporation.com

Tout pour la réussite de l'entreprise