



N/Réf: DCC/998/01/15/OSMBP

A l'Attention de Monsieur Le directeur Général  
Entrepreneur - Porteur de Projet - Investisseur

**Objet:** Offre de service de Montage de Business Plan

Monsieur,

**Djobey Consulting Corporation (DCC)** est un cabinet d'expertise en management, formation, business, conseils, spécialisé dans divers domaines reliés au développement des compétences internationales aux services des entreprises.

DCC est leader au Cameroun et en Afrique Centrale en Montage de Business Plan et Etude de faisabilité. La mission essentielle de DCC est de proposer les meilleures solutions pour créer, gérer et développer une entreprise. Elle entend s'investir et tout donner pour le Meilleur de l'Entreprise à travers l'offre de services innovants, créatifs et répondant aux besoins et moyens des PME de l'Afrique Centrale.

**Djobey Consulting Corporation (DCC)** travaille chaque jour à apporter les solutions les meilleures pour optimiser les performances de la Petite et Moyenne Entreprise. Des solutions que les petites et Moyennes Entreprises n'hésitent pas à solliciter parce que nous avons su créer de l'adaptation dans la différence au point où tout le monde y trouve sa réponse, des réponses à des défis de gestion. "

**DCC** est chargé du montage de Business plan/plan D'affaire du client suivant ses critères : **Pour satisfaire le Client, DCC** définit ses stratégies autour de 3 axes principaux :

Nous vous proposons :

- ▶ **Le montage de business plan selon vos idées**
- ▶ **Le Montage de business Plan bancable de PME/PMI selon un canevas acceptable dans la quasi-totalité des institutions de financement**
- ▶ **Le Montage de business Plan de votre projet ou votre entreprise respectant les normes internationales**

Un business plan constitue la pierre angulaire du démarrage d'une entreprise. C'est également un outil essentiel pour contrôler et orienter le développement et la croissance de votre entreprise. C'est vrai que ceux qui parlent de business plan n'en parlent souvent que dans un contexte où il faille trouver du financement pour son projet de création ou de développement. Mais, Il y a mieux et un business plan est utile pour beaucoup d'autres choses que la recherche de financement.

**Voici dix bonnes raisons pour écrire un business plan:**

- 1-Attirer les investisseurs
- 2-Vérifier la faisabilité de votre idée d'entreprise
- 3-Définir les différents aspects et activités liés à votre entreprise
- 4-Fixer des points de repère et de référence pour votre entreprise
- 5-Prendre le pouls du marché
- 6-Rechercher du financement ou obtenir des fonds supplémentaires
- 7-Déterminer vos besoins de financement.
- 8-Attirer du personnel de qualité
- 9-Contrôler la réalisation de vos objectifs
- 10-Disposer de plans alternatifs

Profitez-vous aussi de l'expertise de Djobey Consulting Corporation en nous confiant dès aujourd'hui le montage de votre Business Plan.

Nous souhaitons par ailleurs solliciter un rendez-vous à votre convenance sur place ou à vos bureaux pour un entretien afin de vous présenter nos différents services et produits et vous faire bénéficier de nos ressources et de nos services.

Ci-joint le canevas de montage de Business Plan, Bon de commande et la présentation de tous nos services.

Vous en souhaitant bonne réception, veuillez agréer, Monsieur, l'expression de nos salutations distinguées.



*Directeur Général Dcc*  
**Jean Bertin DJIOFACK**

Expert-Consultant en Management,  
Entrepreneuriat, Création et gestion d'entreprise

**DJOBHEY CONSULTING CORPORATION (DCC)**

Lauréat du

Prix International Arch of Europe for Quality and Technology  
Of BID-Business Initiative Directions - in Germany-2014

*1er Cabinet en Afrique centrale spécialisé dans le montage de business plan*

**DCC- Djobey Consulting Corporation** RC: RC/DLA/13/A/2274 N° contribuable: P068100556519E 1  
Boulevard de la République Feu Rouge Bessengue Douala Tel: (00237) 699376852 Fax : (00237)233027973  
BP: 1085 Douala-Cameroun E-mail: [djobeyconsulting@yahoo.fr](mailto:djobeyconsulting@yahoo.fr) web:[www.djobeyconsultingcorporation.com](http://www.djobeyconsultingcorporation.com)

## Canevas de Montage de Business Plan

L'objet de la présente Etude est de fournir des paramètres économiques et financiers dans le cadre de la faisabilité d'une entreprise commerciale, de services ou de production. Ceci dans le but de la mise en œuvre du projet, de la croissance ou le développement.

L'étude comporte:

### CADRE GENERAL

#### CHAPITRE I : DESCRIPTION DU PROJET

##### PROMOTEUR DU PROJET

- 1.1 Présentation de l'entreprise
- 1.2 Présentation du promoteur
- 1.3 Motivation du promoteur

##### I. PRESENTATION DU PROJET

- 2.1. Contexte et justification
- 2.2. Présentation du projet
- 2.3. Site du projet
- 2.4. Date d'ouverture

#### CHAPITRE II : L'ETUDE DU MARCHÉ

##### I. L'ANALYSE DE L'ENVIRONNEMENT

- 1.1. L'environnement (macro et micro environnement et politico – légal)
- 1.2. Analyse des opportunités et des menaces
- 1.3. Les retombées socio – économiques

##### II. LE MARCHÉ GLOBAL

- 2.1. Le marché
- 2.2. L'offre et la demande
- 2.3. Les clients potentiels
- 2.4. L'objectif et la part de marché
- 2.5. La concurrence
- 2.6. Avantage sur les concurrents
- 2.7. La politique commerciale (Plan marketing)

#### CHAPITRE III : ETUDE TECHNIQUE DU PROJET

##### I. L'EXPLOITATION TECHNIQUE

- 1.1. Le Fonctionnement
- 1.2. Le programme d'exploitation
- 1.3. Le processus

##### II. LES COMPETENCES HUMAINES

##### III. LES MOYENS MATERIELS

##### IV. LA PRODUCTION

- 3.1. Les objectifs de chiffres d'affaires
- 3.2. Le compte de production

#### CHAPITRE IV : ANALYSE FINANCIERE DU PROJET

##### I. INVESTISSEMENTS

- 1.1. Investissement
- 1.2. Fonds de roulement
- 1.3. Récapitulation des besoins de financement
- 1.4. Bilan
- 1.5. Tableau d'amortissement des immobilisations
- 1.6. Tableau d'amortissement financier
- 1.7. Plan de financement

##### II. LES ELEMENTS DU COMPTE D'EXPLOITATION

- 2.1. Les prévisions du chiffre d'affaires
- 2.2. Les prévisions des charges d'exploitation
- 2.3. Le compte d'exploitation prévisionnel
- 2.4. Le plan de trésorerie prévisionnel

##### III. ANALYSE DES RATIOS

- 1.1 Le Délai de récupération du capital investit (DRCI)
- 1.2 L'indice Profitabilité (IP)
- 1.3 La rentabilité générale
- 1.4 Le Taux de rentabilité économique
- 1.5 Le Taux de rentabilité d'exploitation(TRE)
- 1.6 Le Taux de couverture
- 1.7 La capacité de remboursement
- 1.8 TEST DE SENSIBILITE
  - Taux de rentabilité interne (TRI)
  - Valeur actuelle Nette (VAN)

##### LES ANNEXES



Ce canevas normalisé de **montage de business plan** est accepté dans la quasi-totalité des institutions de financement (**banque, Etablissement de micro finance, Bailleurs de fond, business angels**), Investisseurs, entrepreneurs sur le plan national et international.

*1er Cabinet en Afrique centrale spécialisé dans le montage de business plan*

**DCC- Djobey Consulting Corporation** RC: RC/DLA/13/A/2274 N° contribuable: P068100556519E 2  
 Boulevard de la République Feu Rouge Bessengue Douala Tel: (00237) 699376852 Fax : (00237)233027973  
 BP: 1085 Douala-Cameroun E-mail: [djobeyconsulting@yahoo.fr](mailto:djobeyconsulting@yahoo.fr) web:[www.djobeyconsultingcorporation.com](http://www.djobeyconsultingcorporation.com)



### **Pourquoi rédiger un Business Plan (Plan d'Affaires)**

Un business plan constitue la pierre angulaire du démarrage d'une entreprise. C'est également un outil essentiel pour contrôler et orienter le développement et la croissance de votre entreprise. C'est vrai que ceux qui parlent de business plan n'en parlent souvent que dans un contexte où il faille trouver du financement pour son projet de création ou de développement. On met souvent tout en œuvre pour convaincre les investisseurs et banquiers (parfois on énumère de fausses informations). Deux mois plus tard le fameux plan d'affaires a fini d'être oublié. Mais il y a mieux et un business plan est utile pour beaucoup d'autres choses que la recherche de financement. Voici dix bonnes raisons pour écrire un business plan :

#### **Attirer les investisseurs**

Le business plan est un outil fondamental pour tout investisseur. C'est sur la base des informations contenues dans votre plan d'affaires qu'il prend ou non la décision de vous accompagner financièrement dans la mise en œuvre de votre projet. Rares sont les financiers qui seront prêts à investir leur argent dans votre affaire s'il ne trouve pas de réponse à un certain nombre de questions. Que voulez-vous vendre ? A qui voulez-vous vendre ? Pourquoi les clients achèteront-ils chez vous plus tôt qu'ailleurs ? Qui êtes-vous pour être capable de réussir ? De combien avez-vous besoin ? Quel intérêt ont-ils à vous financer ? Votre business plan doit pouvoir donner des réponses à ces différentes questions.

#### **Vérifier la faisabilité de votre idée d'entreprise**

La rédaction d'un plan d'affaires est toujours précédée d'un processus de questionnement à travers lequel vous recherchez vous-même des réponses aux questions énumérées plus haut. Dans la plupart des cas, lorsque vous faites l'effort de ne pas accepter l'illusion du « ça marchera forcément », le processus de planification de votre affaire vous permet d'identifier vos opportunités et menaces, de limiter les risques et de tirer le meilleur des opportunités qui s'offrent à vous.

#### **Définir les différents aspects et activités liés à votre entreprise.**

Votre plan d'affaires donnera un aperçu général sur les divers aspects liés à votre entreprise. Vous devrez pouvoir dire qui, ce qui, où, quand et comment vous allez mener et gérer les activités quotidiennes de votre entreprise, les coûts, la rentabilité projetée.

#### **Fixer des points de repère et de référence pour votre entreprise**

Vos repères constituent là où vous aimeriez voir votre entreprise dans six mois, dans un an, ou dans cinq ans. Ceci est essentiel pour vos investisseurs potentiels. Et ce n'est pas fini : il n'y a pas de vent favorable pour qui ne sait où il va. Fixez des objectifs réalistes ainsi que des indicateurs de réussite qui vous servent de référence à vous-même et à vos employés.

#### **Prendre le pouls du marché**

Au cours de l'élaboration du business plan, vous aurez à rechercher l'information sur le marché, l'analyser et traduire les informations en données à partir desquelles vous définirez les stratégies de lancement, de gestion et de développement de votre entreprise sur un marché. C'est une riche démarche qui vous permet de bien cerner le marché et d'avoir un plan d'attaque claire et efficace.

#### **Rechercher du financement ou obtenir des fonds supplémentaires.**

Lorsqu'il est bien mis en œuvre dans une première phase et que vous avez besoin de fonds supplémentaires, vous pouvez montrer à l'aide de votre plan comment vous avez eu à atteindre les objectifs que vous vous êtes fixés jusqu'à une date donnée et que si on vous fait confiance en vous prêtant à nouveau de l'argent, vous allez réaliser le reste de vos objectifs (de croissance par exemple).

#### **Déterminer vos besoins de financement.**

Le processus de rédaction de votre plan d'affaires vous permettra de savoir de combien vous avez besoin pour réaliser vos objectifs, combien votre entreprise va rapporter ainsi que l'échéance de réalisation de vos objectifs (financiers).

#### **Attirer du personnel de qualité.**

Pour des employés qualifiés que vous souhaitez voir travailler, votre plan d'affaires constitue le document qui leur permettra d'avoir une idée de votre affaire (surtout si vous leur demandez un sacrifice en salaire au cours d'une phase donnée et leur promettez une amélioration avec le temps une fois que vous aurez atteint des objectifs donnés).

#### **Contrôler la réalisation de vos objectifs.**

Votre plan d'affaires vous aidera dans l'évaluation du niveau de progression dans la réalisation de vos objectifs et faire des ajustements à mi-chemin.

#### **Disposer de plans alternatifs.**

Dans la plupart des cas, vous incluez dans votre plan d'affaires des stratégies ou plans alternatifs, pour savoir quand et comment vous allez réagir si un changement de situation venait à s'opérer.

**Proposition de tarif pour prestation de Montage de Business Plan**

**1-Prestation à fournir**

Durant toute la durée de cette prestation, le Cabinet DCC devra être au service du client et lui fournir tout service lié au montage de son Business Plan ou Plan d'affaire, tel que requis par le client conformément à son domaine d'activité. Le Cabinet DCC assistera et conseillera également le client au besoin.

**2-Rémunération du Cabinet DCC**

Le Cabinet DCC propose au client les tarifs suivant pour les services de montage de Business Plan/ plan d'affaire selon les modalités suivantes :

| Catégorie   | Services   | Tarif                       |
|---|--|-----------------------------|
| <b>PME (petites et moyennes entreprises)</b><br><b>TPE (très petites entreprise)</b><br><b>ONG-Association-Institution Particuliers</b> | <b>Nous vous proposons :</b><br><ul style="list-style-type: none"> <li>▶ Le montage de business plan selon vos idées</li> <li>▶ Le Montage de business Plan bancable de PME/PMI selon un canevas acceptable dans la quasi-totalité des institutions de financement</li> <li>▶ Le Montage de business Plan de votre projet ou votre entreprise respectant les normes internationales</li> </ul> | <b>Demander votre Devis</b> |

**3-Echéance de paiement**

Le Cabinet DCC devra facturer chaque fois ses services à son client sur une base régulière pour les services de montage de business plan rendus.

**Nous ont fait confiance**



*1er Cabinet en Afrique centrale spécialisé dans le montage de business plan*



## Nos services

### ❖ Service d'Assistance en Création d'entreprise

Nous vous assistons :

- A la création de votre entreprise au Cameroun en quelques jours
- Nous obtenons les documents officiels pour le lancement de votre entreprise : le Registre de commerce, la carte de contribuable, la patente

### ❖ Service d'Assistance en Comptabilité et travaux Comptables

Nous vous proposons:

- Assistance et tenue de la comptabilité
- Montage du Bilan-Assistance à la gestion comptable et financière
- Suivi des obligations fiscales et déclaration
- Montage des DSF-Déclaration statistique et fiscale
- Montage des Rapports Financiers - Inventaire
- Assistance aux déclarations et au Contrôle CNPS

### ❖ Service d'Assistance conseil en Développement d'entreprise

Nous vous proposons :

- Développement des Stratégies
- Restructuration des entreprises

### ❖ Service de Montage d'Etude de faisabilité

Nous vous proposons :

- Le montage d'Etude de faisabilité de votre projet selon vos idées
- Le Montage d'Etude de faisabilité de votre projet ou de votre entreprise selon un canevas acceptable dans la quasi-totalité des institutions de financement

### ❖ Service de conseil en investissement et coaching

- Vous qui Avez de l'argent et ne savez pas dans quel secteur investir ,et comment investir

- Vous qui Avez des idées et du financement mais vous êtes butés dans le montage de votre business plan (plan d'affaires)

Nous vous proposons :

- Des projets rentables et fiables selon vos moyens
- Le Conseil en Investissement
- Le Coaching des entrepreneurs et dirigeants de PME

### ❖ Service de vente des outils de gestion pour booster le chiffre d'Affaire

- Vente des outils de gestion pour booster le chiffre d'Affaire

### ❖ Service d'Accompagnement Marketing & développement commercial

Nous vous proposons :

- Stratégie de développement commercial
- Externalisation Marketing
- Stratégie marketing, innovation
- Développement commercial / Marketing opérationnel -Communication

### ❖ Service d'assistance en Planification d'Affaires

Nous vous proposons:

- La Planification de votre projet

### ❖ Service de Montage d'Etude de Marché

Nous vous proposons :

- Le montage d'Etude de marché de votre projet ou votre entreprise

### ❖ Service de montage de Plan Marketing

Nous vous proposons :

- Le montage de plan marketing de votre projet ou votre entreprise

### ❖ Service de conseil en Gestion d'entreprise

Nous vous proposons :

- Le conseil en gestion de votre entreprise ou projet

### ❖ Service d'Assistance en Gestion des ressources humaines

- Planification des ressources humaines

- Rédaction des contrats de travail-Politique de rémunération-Gestion du personnel-Mesure disciplinaire -Evaluation du rendement-Formation

### ❖ Service de montage d'Analyse financière

- Nous vous proposons

- L'Analyse financière de votre entreprise ou votre projet

### ❖ Service d'Assistance à l'Achat ou vente des biens et recherche de fournisseurs

- Evaluation de la valeur des biens à vendre ou à acheter-Conseil auprès du vendeur ou acheteur -Recherche des fournisseurs-Négociation et assistance conseil-Courtier

### ❖ Service de Montage de Business Plan

Nous vous proposons :

- Le montage de business plan selon vos idées
- Le Montage de business Plan bancable de PME/PMI selon un canevas acceptable dans la quasi-totalité des institutions de financement
- Le Montage de business Plan de vos projets ou de vos entreprises

### ❖ Service d'aide à la recherche de financement

Nous vous proposons:

- L'aide à la recherche de votre financement ou crédit

### ❖ Service de Montage de bilan financier

Nous vous proposons:

- Le Montage des bilans financiers de votre entreprise

### ❖ Service de Montage de DSF-Déclaration statistique et fiscale

- Montage de DSF-Déclaration statistique et fiscale

### ❖ Service de représentation Commerciales

Nous vous proposons:

- 1-La Représentation de vos produits
- 2-Négoce 3-Courtier 4-Chargé d'affaire

### ❖ Service de Montage de Budget

Nous vous proposons :

- Montage du Budget de votre projet ou votre entreprise

### ❖ Service d'Assistance de contrôle de gestion & Audit

Nous vous proposons :

- Le contrôle de gestion de votre projet ou votre entreprise

### ❖ Service d'Elaboration de manuel des procédures Administratives, financières et comptables

- Elaboration de Manuel de procédures

### ❖ Service de recrutement et placement du personnel

- Le Recrutement de la main d'œuvre qualifiée pour les entreprises
- Le placement du personnel qualifié, temporaire, ouvrier, intérimaire

### ❖ Service E-mailing

Nous vous proposons :

- E-MAILING** un outil de publicité qui nous permet de diffuser une fois par mois, vos annonces professionnelles et privées sur + de 3.000 adresses mails

- Fidélisation de votre clientèle, relance des prospects, faire connaître vos produits et service, recherche de nouveaux clients

### ❖ Service de conseil & coaching en Management et entrepreneuriat

Nous vous proposons :

- conseil & coaching individuel et d'équipe en management, entrepreneuriat

### ❖ Service de Formation

-Formation sur mesure

#### Catalogue de Formation

Des formations de qualités pour accroître vos performances en entreprise !

- Marketing de la distribution : gestion et animation des réseaux de distribution 120000FCFA/ 6 Jours

- Formation en gestion des petites et moyennes entreprises 200000FCFA/10j

- Formation en montage de Bilan financier 100000FCFA/5jours

- Formation en Montage de Business Plan 200000FCFA/ 6 jours

- Formation en Montage de Plan Marketing 200000FCFA/ 6 jours

- Formation en Elaboration d'Etude de faisabilité 200000FCFA/ 6 jours

- Leadership et conduite du changement organisationnel 225000FCFA/ 6jrs

- Organisation personnelle et planification efficace des taches 100000FCFA/ 6jours

- Leadership, communication et gestion des équipes pour chefs services et chefs de projets 150000FCFA/ 6 Jours

- Management stratégique des petites et moyennes entreprises 350000FCFA/ 10 Jours

- Formation des commerciaux en techniques de ventes et de négociation 100000FCFA/ 6 jours

- Stratégie marketing en contexte hautement concurrentiel 120000FCFA/ 6jr

- Techniques de prospections pour commerciaux 100000FCFA/ 6 jours

- Gestion des ressources humaines orientée dynamique et performance organisationnelle 350000FCFA/ 10 Jours

- Outils de gestion, motivation et d'évaluation du personnel 150000FCFA/6jours

*1er Cabinet en Afrique centrale spécialisé dans le montage de business plan*

**DCC- Djobey Consulting Corporation RC: RC/DLA/13/A/2274 N° contribuable: P068100556519E 6**

**Boulevard de la République Feu Rouge Bessengue Douala Tel: (00237) 699376852 Fax : (00237)233027973**

**BP: 1085 Douala-Cameroun E-mail: djobeyconsulting@yahoo.fr web:www.djobeyconsultingcorporation.com**