

N/Réf : DCC/4320/12/16/OSCA

**Objet:** Offre de Service de coaching d'Affaires des chefs d'entreprise et Dirigeants de PME

Monsieur/Madame,

Djobey Consulting Corporation (DCC) vient respectueusement auprès de votre haute personnalité vous proposer son **Programme de coaching d'Affaires de chefs d'entreprise et Dirigeants de PME.**

**NOUS AIDONS LES ENTREPRISES À ÊTRE PLUS PERFORMANTES**

**Êtes-vous confrontés à l'une des situations suivantes?**

- Mes ventes vont bien, mais j'aimerais les amener à un niveau supérieur. Comment puis-je m'y prendre?
- Pourquoi ai-je de la difficulté à gérer mon temps et mes activités? Je ne sens pas être capable de prendre le contrôle. Comment accroître mon efficacité au travail?
- Je semble avoir de bons employés, mais ils ne prennent pas le leadership de leurs dossiers. De quelle façon puis-je améliorer ma façon de gérer mon équipe?
- Nos objectifs de vente vont bien, mais la rentabilité est stable ou en diminution. Comment puis-je assurer la survie de mon entreprise et augmenter sa valeur?
- Nous réalisons que nos clients ne connaissent pas tous nos produits et services. Comment nous y prendre afin de bien les informer et qu'ils ne sentent pas de pression de vente?

**Le coaching d'affaires et de gestion est un accompagnement sur mesure où les individus s'engagent à exceller pour mieux se différencier. Les objectifs sont nombreux et permettent de mieux ...**

1. structurer votre entreprise et vos priorités;
2. vous doter d'outils de travail améliorant votre gestion quotidienne;
3. établir un plan de vente stratégique, efficace et solide;
4. augmenter vos ventes;
5. accroître vos profits et votre clientèle;
6. structurer vos offres de service (produits et services);
7. développer et implanter des stratégies gagnantes de développement des affaires;
8. améliorer l'image de votre entreprise et ses outils de mise en marché.

✓ **6 mois pour développer et boostez durablement votre affaire**

**Très souvent les chefs des petites et moyennes entreprises sont des experts dans leur domaine d'activité et dans la conduite de leur entreprise,** mais ne disposent pas de toutes les connaissances entrepreneuriales nécessaires au développement de leur entreprise. Ce programme de coaching d'Affaires fournit **un modèle structuré, testé et validé auprès de centaines de milliers de petites entreprises,** permettant aux chefs d'entreprises et leurs principaux collaborateurs ou dirigeants, d'acquérir ces connaissances.

**85 % des travailleurs autonomes, entrepreneurs et hommes d'Affaires gagnent moins de ce qu'ils devaient normalement gagner par année. De plus, ils vivent un haut niveau de stress et de frustration.**

Si c'est votre cas et que vous aimeriez gagner plus, booster votre chiffre d'affaire par année, avec moins de stress, moins d'efforts et plus de plaisir, nous pouvons vous aider.

Ce programme de Coaching d'affaires porte sur toutes les problématiques fondamentales du développement réussi de son entreprise. Il s'agit d'un programme de management, de marketing et de vente le plus pratique et le plus rentable dans lequel vous allez jamais investir

Vous en souhaitant bonne réception, veuillez agréer Monsieur/madame l'expression de nos salutations distinguées.

**DJOBEY CONSULTING CORPORATION (DCC)**

Lauréat du

Prix International Arch of Europe for Quality and Technology  
Of BID-Business Initiative Directions - in Germany-2014



*Directeur Général Dcc*



**Jean Bertin DJIOFACK**

## Canevas du programme de coaching d'affaires

### **Aux chefs d'entreprise et dirigeants des PME, nous offrons :**

Notre programme de coaching en 24 séances sur 6 mois. 3H tous les 7 jours permet de Développer durablement vos bénéfices et la productivité de votre Entreprise, de développer des leaders aux fins de renforcer et multiplier les compétences clés et d'accélérer la performance et la croissance de l'entreprise.

#### ▪ **Nos objectifs consistent :**

- 1-Accroître votre chiffre d'affaires, vos bénéfices et la cohésion d'équipe de votre entreprise.
  - 2-implémenter les stratégies prioritaires pour votre entreprise dans le domaine du marketing, de la publicité, des ventes, du recrutement, du développement d'équipe, des systèmes de gestion et du service clients.
  - 3-Développer vos compétences de leader, de manager et de vendeur.
- Les séances se déroulent en général en individuel en face à face ou par skype (en cas de mobilité accrue du coach ou du coaché).

#### ▪ **Pourquoi engager un coach ?**

Engager un coach implique l'idée que l'on est vraiment décidé à obtenir de meilleurs résultats que présentement. Dans une certaine mesure, le travail d'un coach ressemble à Celui du coach d'un athlète ou d'un gérant d'artiste. Depuis longtemps déjà, ces personnes et, depuis quelques années, des gens d'affaires ont pris conscience qu'ils y gagnent à travailler avec un coach pour les aider à mieux cerner les bonnes cibles et à travailler plus efficacement pour les atteindre. Le coaching les amène également à mieux équilibrer leur vie et à être plus heureux en général.

#### ▪ **Qu'est-ce que le coaching ?**

Le coaching repose sur une alliance conçue pour accompagner une personne ou un groupe vers son meilleur niveau de réussite et d'épanouissement. Le coaching est un processus interactif entre un client ou un groupe et un coach professionnel. Il vise le développement plus efficace ou l'atteinte plus rapide d'objectifs ou de cibles de développement personnel et professionnel.

#### ▪ **Comment se déroule le coaching en général ?**

Le coach met l'accent sur ce qui est le plus important pour vous. Il vous oriente vers ce qui vous permet d'obtenir de meilleurs résultats plus rapidement. Il vous lance des défis souvent plus stimulants que ceux que vous vous donneriez vous-même. Il vous parle sans détour. Il vous propose des outils. Vous lui posez des questions et vous partagez avec lui des idées, des observations et des points de vue sur votre situation. Vous explorez les possibilités qui s'offrent à vous et vous examinez les meilleures stratégies. Vous demeurez maître à bord et c'est votre jugement qui prévaut. Votre coach met à votre disposition toute son expérience, ses connaissances, ses habiletés et son réseau afin de vous aider à réussir ce que vous voulez entreprendre.

#### ▪ **Comment fonctionne les séances de coaching ?**

La fréquence et la durée des séances de coaching peuvent varier (hebdomadaires, bimensuelles ou mensuelles). C'est vous qui déterminez votre rythme avec votre coach. Dans le cadre de la première séance, vous faites connaissance avec votre coach et vous travaillez sur les objectifs et les cibles de développement que vous désirez et que vous vous engagez à atteindre. Par la suite, vous pouvez procéder par courriel, par téléphone et/ou en personne.

#### ▪ **À quel genre de travail devez-vous vous attendre ?**

À la fin de chaque session de coaching, votre coach vous lancera un ou des défis. Il s'agira des tâches à réaliser, des résultats à obtenir, des changements à opérer que vous aurez déterminés vous-même et pour lesquels vous aurez convenu de faire de votre mieux pour les réaliser avant la séance suivante. Vous ne serez pas confronté si vous n'avez pas pu le faire. Cependant, vous constaterez que la réalisation du travail convenu vous aidera à atteindre vos buts plus rapidement. L'important est que vous y trouviez du plaisir et que vous appreniez au maximum sur vous et votre environnement.

Notre programme de coaching en 24 séances sur 6 mois. Les séances de coaching se dérouleront 3H tous les 7 jours

## PRESENTATION DE NOTRE ENTREPRISE

Djobey Consulting Corporation (DCC) est un Cabinet d'Expertise en management et conseils spécialisé dans le montage de Business plan, Étude de faisabilité, Étude de marché, Assistance en comptabilité, conseil en investissement, Analyse financière, coaching d'Affaires, Assistance marketing et développement commercial.

### Notre Vision

Bien que notre clientèle ne se résume pas à une frontière précise à cause de la mondialisation qui met en compétition petites, moyennes et grandes entreprises, Nous croyons que le développement du Cameroun est possible, le Cameroun se développera le jour où les entreprises Camerounaise s'approprieront et appliqueront dans leurs structures les meilleures pratiques de gestion. Alors nous travaillons à nous approprier ces meilleures pratiques de gestion et à ensuite les mettre à la disposition des entreprises qui en ont besoin.

### Notre Mission

La mission essentielle de DCC est de proposer les meilleures solutions pour créer, gérer et développer une entreprise. Elle entend s'investir et tout donner pour le Meilleur de l'Entreprise à travers l'offre de services innovants, créatifs et répondant aux besoins et moyens des PME de l'Afrique Centrale.

**DCC** travaille chaque jour à apporter les solutions les meilleures pour optimiser les performances de la Petite et Moyenne Entreprise. Des solutions que les petites et Moyennes Entreprises n'hésitent pas à solliciter parce que nous avons su créer de l'adaptation dans la différence au point où tout le monde y trouve sa réponse, des réponses à des défis de gestion.

Nous travaillons avec engagement pour relever avec nos clients leurs défis les plus délicats. Nous agissons avec amour pour démontrer à nos clients à quel point leur satisfaction nous tient à cœur ! Nous proposons à nos clients les solutions les plus innovantes et les préparons à relever les défis d'aujourd'hui et de demain !

Présente au Cameroun, **Djobey Consulting Corporation (DCC)** s'est donnée pour vocation essentielle de vulgariser et d'intégrer les meilleures pratiques de gestion dans les PME africaines. Elle étendra prochainement sa présence dans d'autres pays.

**Djobey Consulting Corporation (DCC)** se positionne aujourd'hui en tant qu'acteur majeur du développement des petites et moyennes entreprises (PME) en Afrique Centrale. Nous ne sommes pas un simple cabinet de conseil en management en Afrique Centrale, nous sommes tout simplement le leader dans la promotion des PME dans notre sous-région.

### Information sur le dirigeant

Jean Bertin Djiöfack est fondateur et directeur général du cabinet Djobey Consulting Corporation(DCC). Fondateur de l'APBJ. Fondateur de Business Jeune Magazine. Fondateur de Devencertified. Expert-Consultant en Management et Entrepreneuriat, Consultant en marketing et comptable, Expert en Business plan, Coach d'Affaires, Auteur, chercheur et doctorant en Management des entreprises. 11ans d'expériences professionnelles. Coaché plus de 300 entrepreneurs et plus de 175 rédactions de Business Plan.

### Quelques références :

-SOCIETE SANO SARL-CTEC SARL, LA FOURNITURE BURMATIQUE SARL-UNIVERS PRODUCTION SARL-SOCIETE OKLICEANCE SARL (GABON)-SOCIETE KOOPER SARL-WETCO TRANSPORT SARL-INTERPRO -ZANGUE & FILS SARL-ATACOM SARL-KELBA-CME - AFRIKANMARKET - ENTREPRISE DGTA-BCSSI-MAG ENTERPRIZ SARL -TECHNAGRI-SEMAGRI SARL-BOWLING CLUB SARL -GIC GREEN FARM, ZHEJIANG AGRICULTURAL AND FISHING CO.LTD CHINA -DEVENCERTIFIED, URIM & THUMMIM-NAZA CONGO SARL, JIN COCOA FARM, CAVE&CAFE HALAL,AGROLYN, DAVINCI INVESTMENT GROUP SARL



## Proposition de tarif du programme de coaching d'affaires

### 1-Prestation à fournir

Durant toute la durée de cette prestation, le Cabinet DCC devra être au service du client et lui fournir tout service lié au coaching d'affaires, tel que requis par le client. Le Cabinet DCC assistera et conseillera également le client au besoin.

### 2-Rémunération du Cabinet DCC

Le Cabinet DCC propose au client les tarifs suivant pour les services de coaching d'affaires selon les modalités suivantes :

Public Concerné	Durée	Nombres d'heures	Nombres séances	Durée par séance	Montant
Chefs d'Entreprise, Dirigeants de PME, Commerçants, Indépendants.	1mois	12h	4séances	3h	120.000FCFA
	3mois	36h	12séances	3h	360.000FCFA
	6mois	72h	24séances	3h	720.000FCFA
	12mois	144h	48séances	3h	1.440.000FCFA

**\*Nous prenons uniquement 20 personnes chaque année.**

### 3-Echéance de paiement

Le Cabinet DCC devra facturer chaque fois ses services à son client sur une base régulière pour les services de coaching d'Affaires rendus.

Nous ont fait confiance



# DCC-Djobey Consulting Corporation

**Découvrez nos solutions pour créer et développer votre entreprise**



SAVOIR SE  
POSITIONNER  
EST ESSENTIEL.

## Nos services

- Service de Montage de Business Plan
- Service d'assistance en création d'entreprise
- Service d'assistance en comptabilité
- Service de Coaching d'Affaires
- Service de montage d'étude de faisabilité
- Service de montage d'étude de marché
- Service de montage de plan Marketing
- Service de montage des analyses financières
- Service d'Accompagnement à la recherche de financement
- Service de montage des bilans financiers
- Service de conseil en gestion des ressources humaines
- Service d'audit & conseil en investissement, gestion et développement des entreprises
- Service d'accompagnement marketing et développement commercial
- Service d'Élaboration de Manuel des procédures Administratives, financières et Comptables
- Service de Formation sur mesure
- Service de représentation commerciale

**Visitez [www.djobeyconsultingcorporation.com](http://www.djobeyconsultingcorporation.com)**

*Tout pour la réussite de l'entreprise*